

Sie haben Spaß an Ihrem Beruf und Lust auf eine zukunftsorientierte Veränderung? Dann sollten Sie sich bei uns bewerben!

Wir suchen zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) Presswerkzeuge Verkaufsgebiet Niedersachsen / Schleswig-Holstein

Ihre Aufgaben

- Betreuung und Beratung des bestehenden Kundenstamms und Gewinnung neuer Interessenten / Kunden im Verkaufsgebiet Niedersachsen / Schleswig-Holstein
- Umsetzung der Vertriebsstrategien durch den Einsatz verkaufsfördernder Mittel und Produktschulungen
- Erstellung und Verfolgung von Angeboten
- Beteiligung an Messen und Kundenevents
- Realisierung der Umsatzziele im Verkaufsgebiet

Wir bieten Ihnen

- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem international agierenden Unternehmen
- Ein hochmotiviertes Team und ein familiäres Unternehmensumfeld
- Eine Teamorientierte, dynamische und freundliche Unternehmenskultur
- Wertschätzender und respektvoller Umgang
- Flache Hierarchien und kurze Kommunikationswege
- Eine abwechslungsreiche und eigenverantwortliche Tätigkeit
- Eine angemessene Einarbeitungszeit
- Einen Anstellungsvertrag mit 30 Tage Jahresurlaub
- Betriebliche Altersvorsorge
- Flexible Arbeitszeiten
- Moderne Büroausstattung
- Jobrad nach der Probezeit
- Homeoffice Möglichkeiten
- Corporate Benefits
- Firmenwagen mit privater Nutzung

Ihr Profil

- Abgeschlossene technische / handwerkliche Ausbildung oder eine kaufmännische Ausbildung im technischen Handel
- Mehrjährige Erfahrung im Vertrieb von technischen Produkten, idealerweise in der Werkzeugbranche
- Gutes kaufmännisches und technisches Grundverständnis
- Ausgeprägte Kundenorientierung gepaart mit Kontakt- und Überzeugungsstärke
- Eigenmotivation und in hohem Maße selbstorganisiert
- Zielstrebige, aufgeschlossene Persönlichkeit
- Gute Kenntnisse in den gängigen MS-Office-Programmen
- Verhandlungssichere Deutschkenntnisse
- Wohnort idealerweise im Verkaufsgebiet sowie die Bereitschaft zu gelegentlichen Übernachtungen

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns über Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angaben zu Ihrer Gehaltsvorstellung und möglichen Eintrittstermin.

Über uns:

Novopress ist ein international tätiges, mittelständisch geprägtes Unternehmen. Wir entwickeln und vertreiben seit über 50 Jahren erfolgreich elektromechanische und elektrohydraulische Verpressgeräte und Verformungswerkzeuge. Wegweisende Innovationen sind Motor unserer Expansion und haben uns zu einem führenden Unternehmen unserer Branche gemacht.

Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme!

Novopress GmbH Pressen und Presswerkzeuge & Co. KG
z. H. Horst Pasch
Scharnhorststraße 1, 41460 Neuss

per E-Mail an:
bewerbung@novopress.de

Telefon: +49 (0) 2131 288 - 597

